

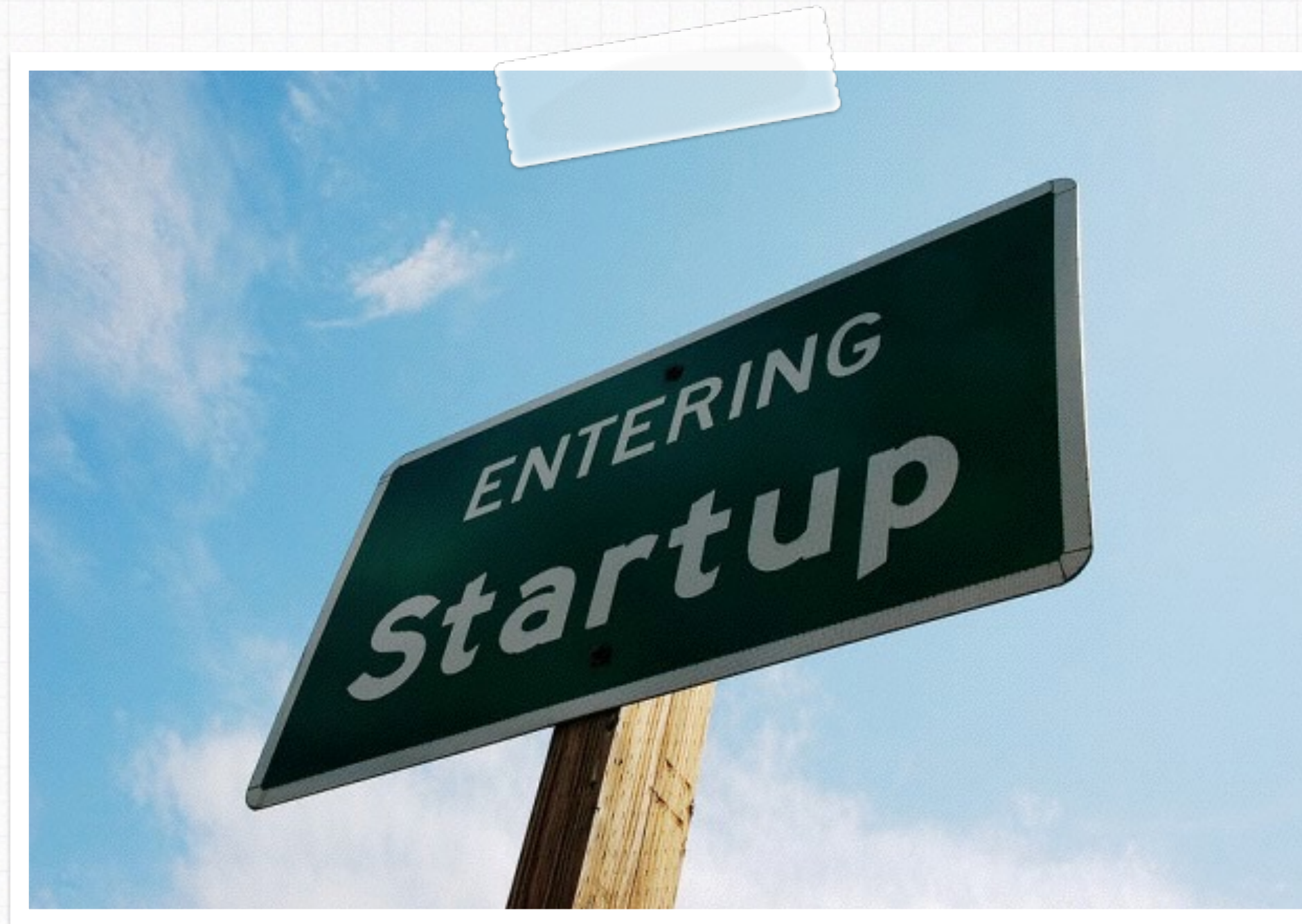
# 創業生態圈的建立和趨勢

Lman Chu 朱宜振

South Star Xelerator 南星創速器 CEO & Co-Founder

# Brief of Lman

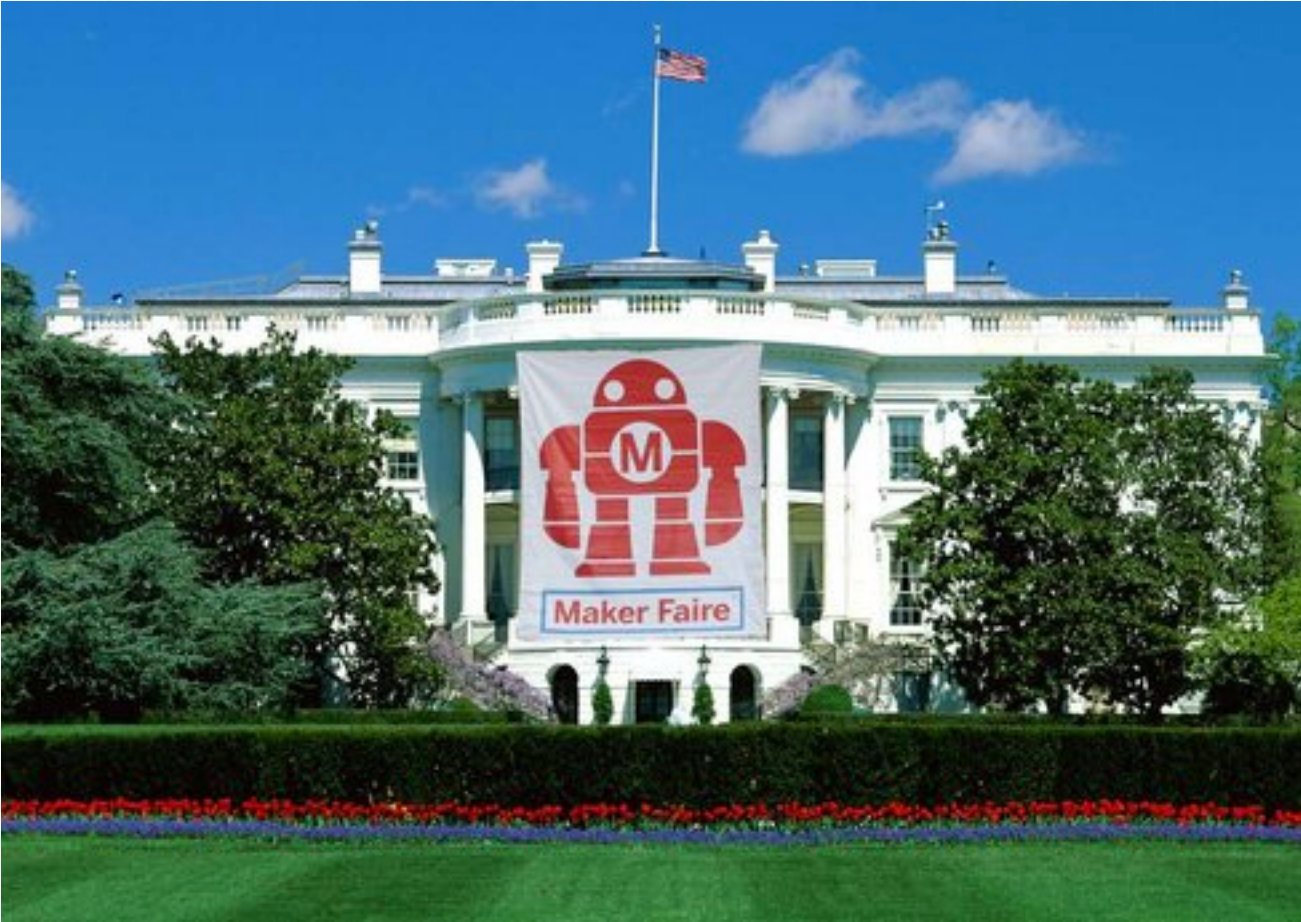
- 成大化學 86級, EMBA95, 政大科技班23期
- Experience
  - 軟體FAE, PM
  - 工業電腦 產品線經理
  - Lileesystems, Director
  - Now
  - SSX 南星創速器 Founder & CEO



# Startup Experience

My adventure started since 2008~~~~~

# 趨勢



*Codecademy*



# Lack of Taiwan

- 台灣過去的成功限制了自己
- 深圳的山寨機市場的毀滅促成了現在全世界創新基地的基礎和機會
- 教育體制的崩壞
- 人口金字塔的翻轉
- 根據經建會統計，2015年國人將有半數年齡在四十歲以上，而2060年台灣將有一半的人年齡在六十歲以上。目前台灣老化指數為72.2%（2011年底數據），預估2015年老化指數將逼近100%，老年人比重將正式超過幼年人口，五十年後台灣老人和幼年人口的比例將達四倍之多。
- 產業政策的失靈, 兩兆雙星等

# 培養創業家的價值

- 重拾Maker精神
- 透過鼓勵及支持年輕人創業讓社會重新有多元化的樣貌
- Create Value 而非 Cost Down, 解決問題而非改善精進流程而已
- 台灣太多和最擅長作 1 -> 100, 但現在我們希望能夠多一些0 -> 1的人才

# 正向循環

- 深究Root cause是無用也可能成本過高
- 只要啟動了正向的循環, 其實很多問題會自然解決



© 2014 nptx.com/



**What is the future?**



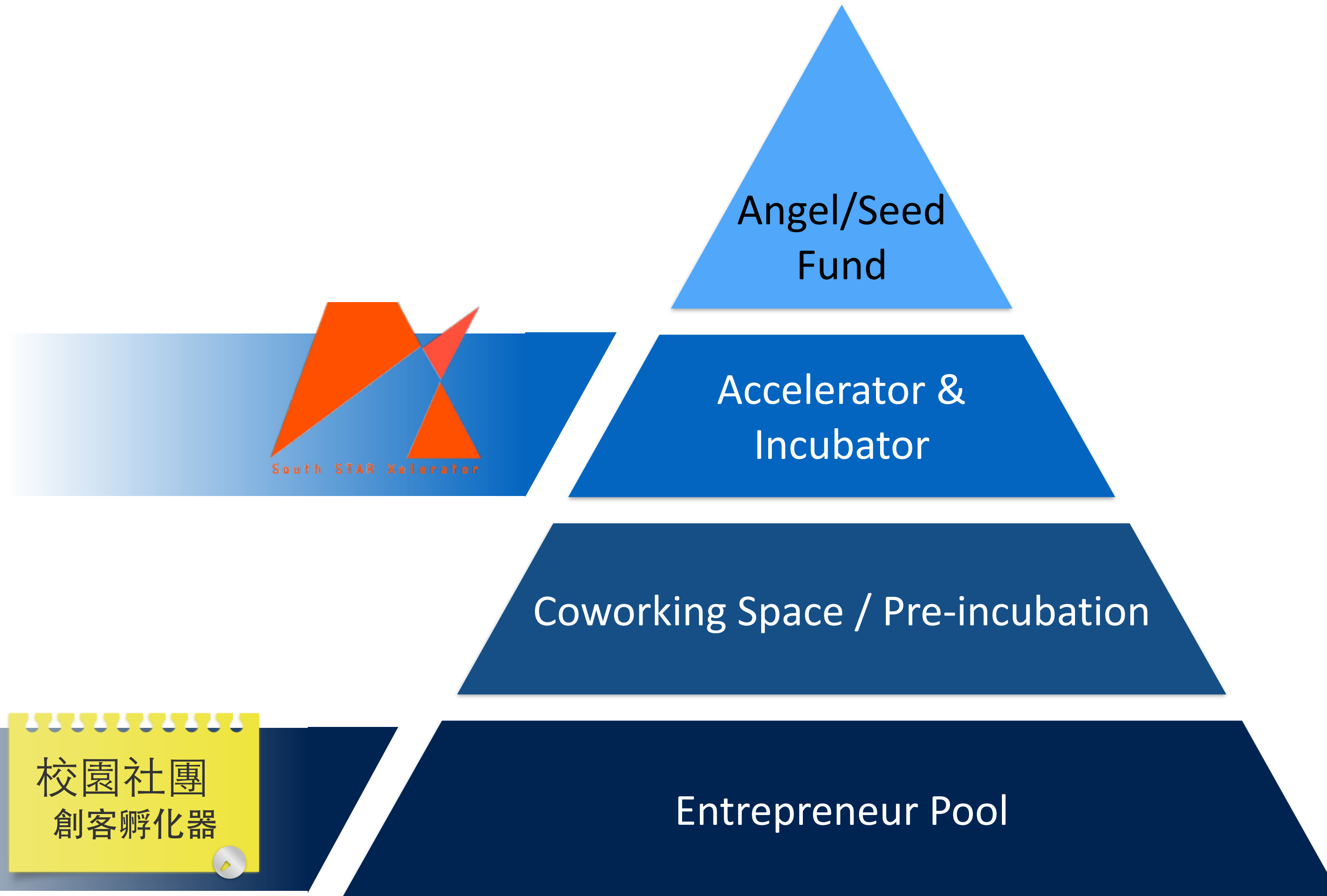
# Bottom-up的力量



**Community is the key**

# 創業生態圈

BOTTOM UP



TOP DOWN



# 創業其實是

- 一種Bottom-up 力量的展現
- Community 的形成
- 創造型價值鍊的真正落實
- 人格的養成
- 對下一代負責的態度
- 完全Focus在人上面的議題

創業其實是一種教育



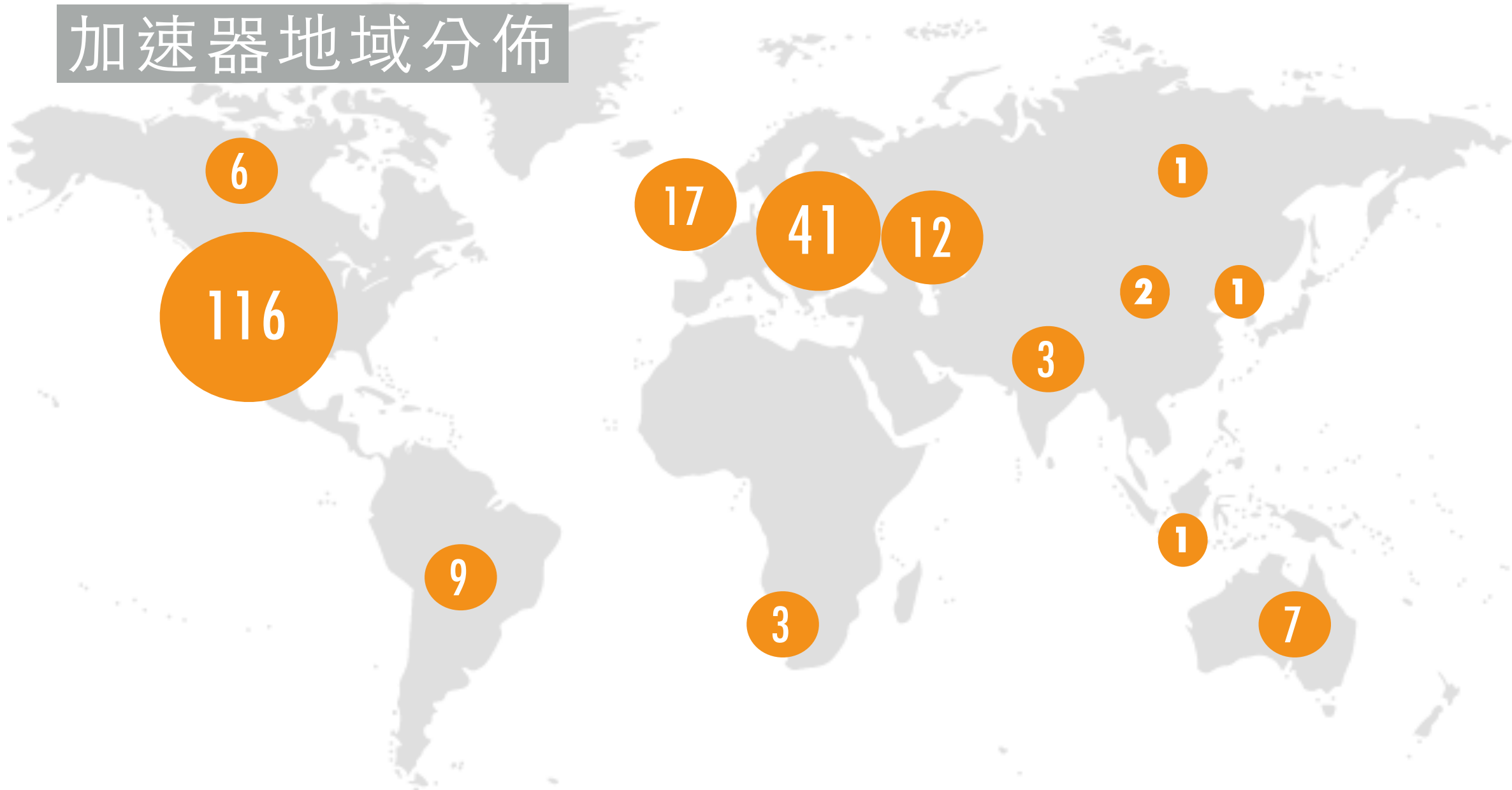
# 台灣目前的創業生態

但真相是.....

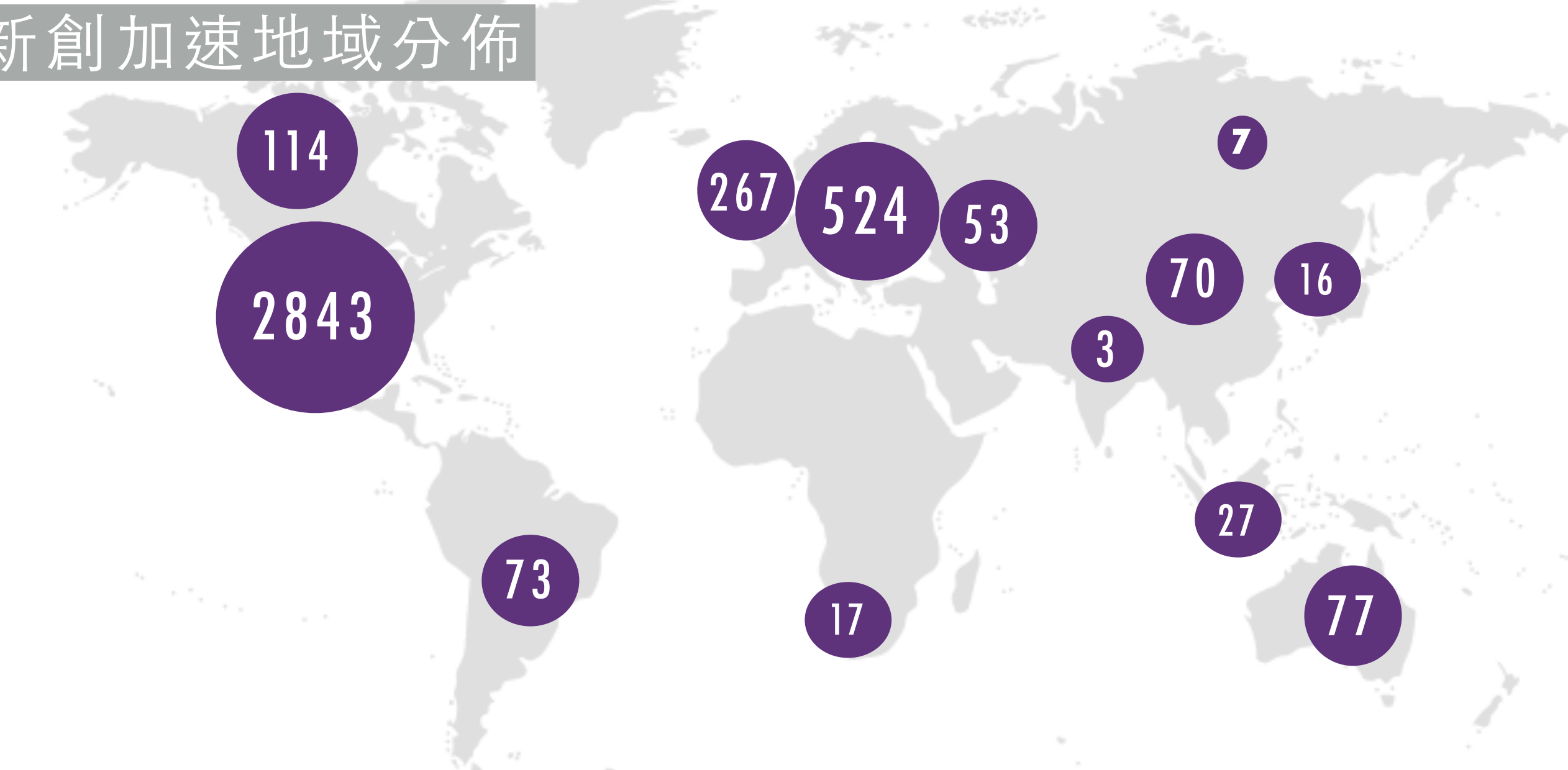
# 全球加速器

- 全球加速器列表 <http://www.seed-db.com/accelerators>
  - 共計220個加速器, 加速了4091個新創公司

加速器地域分佈



新創加速地域分佈



# 台灣新創公開交易概況

Event	Event Time	SW Startup	Starting Year	Market Cap	Investment	Acquirer/ Investor	ROI
10%股份收購	2014/9	Airsig	2014	\$20M (估)	2M	TW Foxconn	N/A
投資	2014/8	KKBOX	2004	\$500M (估)	100M	SG GIC	N/A
投資	2014/6	Appier	2012		\$6M (A)	US Sequoia Capital	N/A
11%股份收購	2014/3	KKBOX	2004	\$90M (估)	10M	TW HTC	HTC: 450%
併購	2013/12	gogolook	2011	\$17M		KR Naver	N/A
併購	2013/8	阿碼科技 Armorize	2006	\$25M		US Proofpoint	N/A
投資	2013/7	創業家兄弟	2012		每股溢價約40 元	TW 國發基金	N/A
投資	2013/1	Tagtoo	2010		\$0.5M (A)	TW CID	N/A
併購	2010/12	創業家兄弟 - 地圖 日記	2007	\$3M		US Groupon	N/A
76%股份收購	2010/12	KKBOX	2004	\$80M (估)	\$60M	JP KDDI	KDDI: 533%
投資	2009/06	阿碼科技 Armorize	2006		\$3.6M	VC: HQAP...	HQAP: 200+%
30%股份收購	2007/10	KKBOX	2004	\$4.3M (估)	\$1.3M	TW CHT	CHT: 11400%



# What Is SSX

期待透過南星創速器的運轉，替社會培育  
新一代的創業家與新創企業，進而帶動就  
業機會及產業的多元化。

# SouthStar Accelerator Program (SSAP)

- Reposition
  - 協助新創團隊定位及確認idea的可執行性
- Involving & helping
  - 協助其Product / Service的產出, 並連結至市場. SSX的AO並會用CoFounder的心態來與團隊進行共創(CoCreation).
- Coaching & Mentoring
  - 教育及協助新創團隊營運一個business該具備的技能及知識, 及最重要的心態(Mindset)

假設

測試

驗證

執行

## LEAN START UP PROCESS

我們相信透過這樣的循環能夠有效且快速的協助團隊測試和建構其產品/服務. 並搭配實作群眾募資及目前剛開始的預購網站來測試其 idea.

確認一定可行後, 才投入更多資源來作團隊的編組和正式的執行.

並且也可以在萬一不可行時, 依然可將執行團隊有好的退場機制, 不管是編組進其他新創團隊或者另外選題目(但必須重新apply SSAP)

# SSAP Social Media

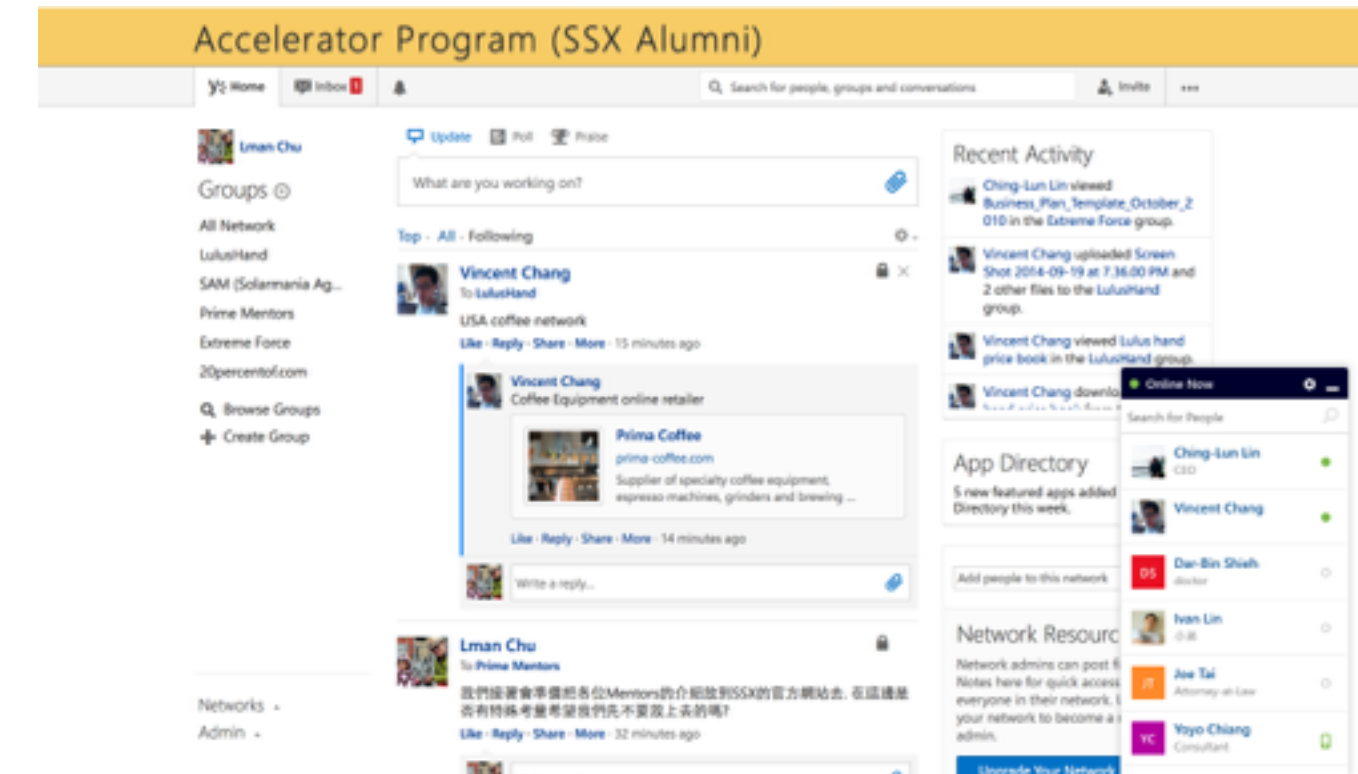
建構基礎社群

SSX FB Page  
建立基礎的  
Grand pool

SSX FB Club  
將拉入社團者, 可能是  
未來的創業家或者  
Mentors

SSAP Network  
正式進入SSAP  
的創業團隊及  
Mentors, 形成  
強有力如兄弟會  
的校友網絡平台

強壯的SSX校友網絡結構





# 適合華人文化的創業文化

建立世代合作的梯隊文化

# Thank You

Boost The Startup Ecosystem From Tainan

Lman Chu